

## Formation Radiofréquence — Hybride

Durée : 14 heures — 7h e-learning + 1 journée présentiel (7h)

Cette formation hybride vous permettra d'acquérir toutes les connaissances théoriques et pratiques nécessaires pour pratiquer la radiofréquence esthétique. La partie e-learning couvre les fondamentaux, les protocoles, les paramètres et le discours commercial. La journée présentielle permet de mettre en application les protocoles sur appareils, de perfectionner les gestes techniques et de réaliser des mises en situation complètes.

### INFORMATIONS GÉNÉRALES

|                            |   |
|----------------------------|---|
| <b>Durée</b>               | 14 heures — 7h e-learning + 1 journée présentielle (9h30 – 17h30)   |
| <b>Modalité</b>            | Hybride : e-learning asynchrone + présentiel  |
| <b>Public visé</b>         | Esthéticiennes, infirmières, praticiennes en esthétique, responsables de centre                                       |
| <b>Prérequis</b>           | Aucun prérequis spécifique  |
| <b>Délai d'accès</b>       | Formation organisée à la demande — démarrage sous 4 semaines  |
| <b>Inscription</b>         | formation@centrekoel.fr   |
| <b>Accessibilité PSH</b>   | Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Référent : Constantin Dussauze — formation@centrekoel.fr |
| <b>Indicateurs qualité</b> | Taux de satisfaction disponible sur demande auprès de formation@centrekoel.fr   |

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre le mécanisme du vieillissement cutané et l'action de la radiofréquence
- Identifier les différents types de radiofréquence et leurs indications
- Maîtriser les protocoles opératoires et le réglage des paramètres
- Identifier les contre-indications, risques et règles d'hygiène
- Associer la radiofréquence à d'autres soins pour optimiser les résultats
- Réaliser une première consultation complète afin d'identifier les besoins, attentes et contre-indications du client
- Adapter son discours commercial selon le profil, les besoins et les freins du client

### RÉSULTATS ATTENDUS À L'ISSUE DE LA FORMATION

- Maîtriser les mécanismes de la radiofréquence et son action sur les tissus cutanés
- Identifier les indications et contre-indications selon le profil client
- Paramétrer et utiliser la radiofréquence en toute sécurité

- Construire et adapter des protocoles de traitement personnalisés
- Associer intelligemment la radiofréquence à d'autres technologies
- Réaliser une consultation initiale complète et construire un plan de traitement
- Développer un argumentaire commercial et vendre des cures radiofréquence

## CONTENU DE LA FORMATION — PROGRESSION PÉDAGOGIQUE

### E-learning — 7 heures (en amont, avant la journée présentielle)

- Mécanisme du vieillissement cutané
- Fondamentaux & histoire de la radiofréquence
- Les différents types de radiofréquence
- Paramètres & protocoles
- Physique appliquée & interaction tissu/énergie
- Indications & sélection des clients
- Hygiène en radiofréquence
- Synergies intelligentes
- Contre-indications & risques
- Cas pratiques radiofréquence
- Première consultation
- Création de votre offre
- Stratégie de vente

### Journée présentielle — 7 heures (9h30 – 17h30)

- 9h30 – 10h30 — Révision & Q&A
  - Retour sur les fondamentaux du e-learning — questions des participants
  - Vérification des acquis théoriques avant la pratique
- 10h30 – 12h30 — Prise en main de l'appareil & démonstration
  - Présentation de l'appareil radiofréquence — réglages et paramètres
  - Démonstration complète par la formatrice sur modèle
  - Choix des têtes selon les zones et les indications
- 12h30 – 13h30 — Pause déjeuner
- 13h30 – 15h30 — Pratique encadrée visage & corps
  - Réalisation de protocoles visage en binômes avec corrections individualisées
  - Réalisation de protocoles corps — adaptation des paramètres
- 15h30 – 16h30 — Synergies & protocoles combinés
  - Association RF + autres technologies (LED, peeling, cryolipolyse)
  - Construction de cures personnalisées
- 16h30 – 17h30 — Mise en situation commerciale & clôture
  - Consultation complète : diagnostic → protocole → devis → vente
  - Remise de l'attestation de formation

## ORGANISATION DE LA FORMATION

### Équipe pédagogique

Marie Alliel — Professionnelle de l'esthétique et lasériste depuis plus de 7 ans. Diplômée CAP Esthétique. Spécialisée dans les technologies anti-âge et experte en pédagogie à distance. Expérience confirmée en accompagnement de professionnels du secteur esthétique.

### Ressources pédagogiques et techniques

- Plateforme e-learning accessible en ligne 24h/24 et 7j/7
- Supports PDF téléchargeables (protocoles opératoires)
- Cas pratiques intégrés aux modules
- Salle de formation équipée avec appareil radiofréquence

#### Dispositif de suivi et évaluation des résultats

- Feuille de présence signée par demi-journée
- Suivi de connexion et du temps passé sur la plateforme e-learning
- Quiz de validation des acquis par module
- Messagerie instantanée avec la formatrice disponible durant toute la durée du parcours e-learning
- Évaluation pratique avec corrections individualisées par la formatrice
- Attestation de fin de formation délivrée à l'issue de la session

## TARIFS

Prix HT **650,00 €**

Prix TTC **780,00 €**

*TVA 20% applicable. Prix par participant.*

---

Centre Koel | 02 Avenue du Général de Gaulle — 16800 Soyaux | SIRET : 907 815 476 00029 | NDA : 75160151216

Numéro de déclaration d'activité : 75160151216 auprès du préfet de région de Nouvelle-Aquitaine — Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.